

MS

CONTACT

TÉLÉPHONE
+33 7 88 35 48 07

EMAIL
marie-solda@hotmail.fr

ADRESSE
35 rue du Château
74800 Amancy

MOBILITÉ
Permis B — véhiculée

LANGUES

Français Maternelle

Anglais Courant

COMPÉTENCES

- ♦ Vente & conseil
- ♦ Estimation & reprise de véhicules
- ♦ Négociation & closing
- ♦ Gestion de parc VO multimarque
- ♦ Fidélisation & suivi client
- ♦ Financement : LOA, LLD, crédit

QUALITÉS

- ♦ Sens du relationnel & réactivité
- ♦ Rigueur & sérieux
- ♦ Sincérité & discrétion

CENTRES D'INTÉRÊT

- ♦ Sport automobile
- ♦ Musculation & cardio
- ♦ Randonnée

MARIE SOLDÀ

CONSEILLÈRE COMMERCIALE AUTOMOBILE

PROFIL

Conseillère commerciale dans l'automobile depuis 2019, aujourd'hui responsable du parc VO particuliers. Ma force : une relation client soignée et durable — portefeuille fidélisé sur 7 ans — et une réelle expertise produit, de la reprise et de la négociation. Passionnée d'automobile, je souhaite mettre ce savoir-faire au service de véhicules d'exception.

EXPÉRIENCE

Responsable véhicules d'occasion — particuliers Depuis Sept. 2025
Élan Automobile — Ville-la-Grand

- Gestion du parc VO multimarque issu des reprises clients — ponctuellement des modèles premium (BMW, Audi, Mercedes, Ford Mustang)
- Estimation, reprise et fixation des prix ; mise en valeur et rotation du stock
- Négociation et accompagnement des acquéreurs jusqu'au closing [volume VO / marge — à compléter]

Conseillère commerciale automobile Oct. 2019 – 2025
Élan Automobile — Ville-la-Grand

- Vente de véhicules neufs et d'occasion ; conseil et découverte du besoin client
- Constitution et fidélisation d'un portefeuille sur 7 ans — nombreux avis Google positifs [book disponible]
- Solutions de financement (LOA, LLD, crédit) et reprise [véhicules/an · CA · taux de transfo — à compléter]

Acheteuse-vendeuse · Responsable rayon téléphonie & SAV Juin 2018 – Sept. 2019
EasyCash — Besançon

- Estimation et achat-revente de produits d'occasion — première expertise de la valeur et de la reprise
- Négociation à l'achat comme à la revente
- Gestion du rayon téléphonie et du service après-vente

Accueil clientèle et conseillère vente Déc. 2017
MATY — Besançon

- Accueil et conseil personnalisé
- Vente d'articles

Emplois saisonniers 2015 – 2017
Premières expériences professionnelles

FORMATION

CQP — Vendeur automobile confirmé Oct. 2019 – 2020
GNFA au siège Kia France à Nanterre, en alternance chez Élan Automobile, Ville-la-Grand

BTS Technico-commercial — Option vente de biens et services industriels BTS

Baccalauréat général ES — Spécialité Mathématiques BAC

Réputation client — 90 avis clients 5★ recueillis sur 7 ans (book disponible sur demande)

Preuve concrète d'un service reconnu et d'une relation durable.